

hybride Fortbildung

Teilnahme vor Ort oder per Video möglich

VerhandlungsTraining

Den Gegner zum Partner machen

Eine Fortbildung für alle, die erfolgreich verhandeln wollen:
hart am Ziel und gelassen bleiben mit den Menschen.

Das Messer locker in der Tasche, rechts und links von starken Freunden flankiert, dem Gegner keine Chance lassen: So kann man verhandeln.

Muß man aber nicht. Auf mittlere und lange Sicht gesehen ist es wirtschaftlicher und entspannter, den Gegner zum Partner zu machen. Und dabei trotzdem die eigenen Ziele zu erreichen. Wie das geht, lernen und trainieren Sie in dieser Fortbildung.

Inhalte Tag 1:

- ..: Was ist besser als eine klare Position?
- ..: Was ist nützlicher als eine eindeutige Forderung?
- ..: Was ist wirksamer als ein Kompromiß?
- ..: Was ist riskant am Siegen?
- ..: Was ist gefährlich bei meinem Erleben?
- ..: Was ist möglich nach einem Nein?

Inhalte Tag 2:

- ..: Wie reagiere ich auf nicht-lösungsorientierte Verhandler?
- ..: Wie schütze ich mich bei persönlichen An- und Übergriffen?
- ..: Wie erreiche ich meine Ziele trotz Blockaden und Dominanz?
- ..: Wie erzwingen ich kooperatives Verhalten?

Inhalte Tag 3: (Die Teilnahme an Tag 3 ist wiederholt möglich.)

- ..: Training von Sicherheit, Souveränität und intuitivem Reagieren

Arbeitsweise:

Theorieerarbeitung und Methodentraining an einem Planspiel und danach an Fällen aus der Praxis der Teilnehmenden.

wichtiger Hinweis / Teilnahmevoraussetzung:

Das Seminar und insbesondere die schrittweise Erarbeitung im Planspiel funktioniert nicht, wenn Sie sich und den anderen Teilnehmenden zeigen wollen, wie gut Sie bereits verhandeln können. Bitte lassen Sie sich darauf ein, schrittweise vorzugehen.

Datum und Seminarort:

ab 08.05.26 in Rostock

Preis für alle drei Tage:

Für Selbstzahlende (bezahlt „aus dem eigenen Geldbeutel“, Rechnung an Privatperson) wird ein Preisnachlaß von ca. 50 % gewährt:

Selbstzahlende (erm.): 599,70 EUR
Normalpreis: 1.199,40 EUR
nur Tag 3: 199,90 EUR / 399,80 EUR

Rücktritt:

Sie erhalten Ihre Anmeldebestätigung mit Wegbeschreibung oder Zugangslink und Rechnung ca. eine Woche vor Beginn. Abmeldungen akzeptieren wir kostenfrei bis vor Veranstaltungsbeginn, bitten aber um frühzeitige Nachricht, wenn Sie (voraussichtlich) verhindert sind.

Anerkennungen:

Unsere Veranstaltungen sind vom IQMV als Fortbildung anerkannt.

Die Veranstaltung erfüllt die Voraussetzungen nach ZMediatAusbV und nach den Ausbildungsstandards des Bundesverbandes Mediation BM. 

Wir sind eine **Staatlich anerkannte Einrichtung der Weiterbildung** (WB-FöG M-V).

Für **Bildungsfreistellung** in MV zugelassen (BfG-A- 300/25).

inhouse-Durchführung:

Diese Veranstaltung kann in konkreter Anpassung an Ihre Bedürfnisse auch direkt für Ihr Team durchgeführt werden. Die Kosten pro Tag und Trainer liegen zwischen 1310,00 und 1910,00 EUR in Mecklenburg-Vorpommern und zwischen 2380,00 und 2980,00 EUR in allen anderen Bundesländern, für non-profit-Einrichtungen jeweils inklusive Fahrtzeit/Fahrtkosten (ggf. zzgl. Nebenkosten)

(Änderungen vorbehalten)

Anmeldung für Gesamtkurs:

- 08.05., 26.06., 02.10.2026
- selbstzahlend (s. oben rechts)

Anmeldung nur für Tag 3

- 02.10.2026 jeweils 9-16 Uhr

Hybride Durchführung:

Entscheiden Sie, ob Sie hier vor Ort oder per Video teilnehmen möchten.

- Teilnahme vor Ort
- Teilnahme per Video
- Teilnahme gemischt

Vorname Name

Straße, PLZ, Ort

Telefon, Fax, Mail

Unternehmen

Datenschutzerklärung:
www.buero-straube.de/datenschutz**Kontakt:**

Ruf: 0381 - 20 38 99 04
Fax: 0381 - 20 38 99 05
Mail: info@buero-straube.de

Besucher:

Hinter der Mauer 2
(Kuhtor)
18055 Rostock
www.buero-straube.de

Inh.: Roland Straube

Mediator BM, Ausbilder Mediation BM
syst. Therapeut SG, Supervisor SG
Traumatherapeut EMDR (VDH/DGEMT)
Strukturberater 